

工研院新創公司 巨生生醫成軍

巨生生醫搶攻市場 造福慢性腎病病患

近年來工研院鼓勵同仁勇於創業，並聚焦於前瞻創新的研發成果，投入新創事業的育成，巨生生醫將創新開發成果，聚焦於「慢性腎臟病鐵劑 iTrast 奈米氧化鐵開發」，以單次注射及低過敏特性，積極搶攻慢性腎臟病缺鐵性貧血治療市場，更期許能成為臺灣奈米藥物的出口口。

撰文／洪晟芝 攝影／張國耀

工研院新創生技公司「巨生生醫」於日前舉行開幕茶會，邀請工研院董事長蔡清彥、工研院院長劉仲明與巨生生醫董事長蔣為峰、懷特公司總經理鄭建新、醫藥品查驗中心執行長高純琇、巨生生醫總經理王先知等與會來賓，共同舉行揭幕儀式，見證新創事業成果展現。

巨生生醫董事長蔣為峰表示，感謝過程中所有先進、顧問、股東及團隊的支持及幫助，未來巨生生醫會繼續努力協助國內生技產業以及新創事業的發展。巨生生醫正在開發的 iTrast，是氧化鐵奈米微粒，具有高度生物相容性與低毒性，容易在肝臟內轉換成鐵蛋白儲存，待身體需要時，再將鐵釋放到血液中，達到治療貧血的目的，並降低過敏風險；透過「一次注射」補充鐵劑，滿足這些急遽增加的鐵劑補充需求，更為這些慢性腎病患者提供更簡易的解決方式。

根據健保署統計，臺灣洗腎人口密度世界第一，全臺目前約有 7 萬名洗腎者，甚至每年還以接近 3,000 人的速度成長。未來慢性腎病患者普遍將都有缺鐵性貧血症狀，如以全球約有 4.5 億人口罹患第 3 期至第 5 期慢性腎病，其中 40% 更因缺鐵性貧血的問題，必須採用注射方式補充鐵劑來看，預計在 2015 年世界針劑鐵補充藥物將達到 16 億美元的市場規模。

工研院院長劉仲明指出，巨生生醫在新創與研發的

過程充滿曲折，很開心能有如此階段性的成果。近年來工研院鼓勵同仁克服困難勇於創業，並聚焦於前瞻創新的研發成果，投入新創事業的育成，期待巨生生醫公司，未來一步一腳印順利發展，開發出造福人類的新產品。

巨生生醫總經理王先知提到，當初因為相信開發出的奈米氧化鐵藥物有發展機會，也考量未來發展若遭遇問題，來自工研院的團隊有能力順利解決，並有足夠熱情將開發的成果進一步推展，毅然決定離開服務長達 25 年的工研院，帶領工研院團隊走上創業一途，迎向未來的挑戰。不過，資金是公司成立的關鍵要素，人才及技術也缺一不可，王先知說，巨生生醫成立過程充滿波折，光找資金便花了 1 年的時間，最後才順利獲得漢大創投等多家公司的認可及投資，才能繼續往下推動。

巨生生醫未來將專注開發利基型藥物，著重在人體臨床與前臨床試驗階段的加值，提供奈米粒子及奈米微粒前端生技技術，並將產品授權給製藥公司。首項產品奈米氧化鐵藥物預計 2016 年進行第 1 期臨床試驗，另有 3 種奈米藥物正在研發中，最快於 2019 年推出第一款新藥，對慢性腎臟病患者將是一大福音。

雖然可以預見前面還有許多困難，但王先知相信，未來在產品開發處處長許源宏、前臨床研究處處長陳志隆、化學製藥管制處處長謝文元等的共同努力下，都能



工研院新創生技公司「巨生生醫」積極搶攻慢性腎臟病缺鐵性貧血治療市場，更期許能成為臺灣奈米藥物的出海口（左起工研院院長劉仲明、工研院董事長蔡清彥、巨生生醫總經理王先知、巨生生醫董事長蔣為峰、漢鼎創投總經理洪志峰）。

一一克服難關。她也期望，4年後在奈米氧化鐵藥物進入第2期臨床試驗，並有2項應用授權，巨生生醫營運也能夠逐步邁向獲利階段，並期許未來能成為臺灣奈米藥物的出海口。

工研院董事長蔡清彥表示，新創公司是臺灣未來經濟發展的關鍵，工研院期待透過新創公司的成立，不僅帶動產業結構的轉型及升級，更可以提升產業附加價值。蔡清彥進一步談到，工研院創業和一般新創公司的不同，在於以「厚創業」促進創新成果擴散，厚創業需要較久的時間去醞釀高階技術能量，相對門檻也比較高。

期待透過新創公司的成立，帶動產業結構轉型升級，讓臺灣的新創文化更活躍，邁向創新型經濟型態。■

新創事業的搖籃

工研院近年推動新創事業，緊密連結技術、人才、資金、市場，以「創業三部曲」育成創新團隊，這三部曲包含：「準備期」（Proof of Concept; POC）、「育成期」（Proof of Service; POS）、及「新創期」（Proof of Business; POB），協助新創公司順利由技術走上創業成功之路，自2011年迄今已新創成立近40家公司。