



黃特杖認為，WiMAX不是用來取代3G，而是整合，針對不同用途可以選擇不同的方式。

威邁思電信總經理 黃特杖

建立3G和WiMAX的整合平台

■ 黃特杖提供

3G跟WiMAX未來應該可以成為整合性的平台。例如消費者如果單純要講電話，以現在愈來愈低的費率來說，用3G會比較划算；但是如果要用寬頻網路，像是進行影音分享的時候，就可以在WiMAX上跑；現在很多人在談3G和WiMAX的互補和取代性，我認為兩者取其特性互相結合是最理想的。

現在很多電信業者都提供3.5G的無線上網服務，但不論基地台的覆蓋

率和傳輸速度，都不如ADSL或是光纖；而且要在3G的網路上增加數據服務，必須加大原來的頻寬，對業者來說也是很大的成本負擔。相對來說，WiMAX是IP網路，建設和維護的成本都比較低（編按：WiMAX的基地台建設成本約為3G的1/3）。所以WiMAX不是用來取代3G，而是整合，針對不同用途可以選擇不同的方式。

走IP的WiMAX會不會侵蝕電信業者語音收益的部分，也是一個很有趣的議題；目前國內外的大型電信業者都不積極推動VoIP（網路電話），因為語音收入仍然是他們主要的營收。雖然主流的電信業者不做，還是有人積極搶攻VoIP：在美國有一家叫神奇傑克（Magic Jack）的網路電話公司，第一年只要49.99美元，他提供你一付套件，只要接上網路，就可以任由用戶打到美國和加拿大北美各地；第二年更只要19.99美元，一樣是採取「吃到飽」的計費方式。我在網路上看到，這家公司一天就可以增加八千到一萬名新用戶，而且用戶成長的速度愈來愈快。

令人好奇的是，在網路上的語音要打到市話或是行動電話，還是要付給相關業者接續費（interconnection fee），一年才收19.99美元，怎麼活得下去？我認為這家業者是看好未來的發展，相信未來網路電話會愈來愈普及，以後要交的接續費就會愈來愈少；再進一步來說，如果網路電話出現突破性的成長，這家公司就會掌握最充沛的資源。

WiMAX執照剛發出來，大家也還沒有開台，未來的競爭態勢當然有待觀察。現在南北各有三家業者，之後或許有整併的機會，可能是縱向的南北合併，可以提供台灣全區的服務；也可能是橫向合併，可以增加頻寬。不過不管怎麼併，結果都是電信服務會愈來愈多元化，消費者都會是最大的贏家。（張彥文採訪整理）



威邁思電信小檔案

成立時間 2007/5/30

主要股東 東訊、威寶電信、東元

董事長 劉兆凱

總經理 黃特林

主要業務 無線寬頻網路接取服務（WiMAX access）、創新型行動個人應用服務（VoIP,IPTV,LBS..）等

涵蓋範圍 基隆市、台北市、台北縣、宜蘭縣、桃園縣、新竹市、新竹縣、苗栗縣、連江縣等

（資料來源：威邁思電信網站 整理：張彥文）