



搶占全球智慧安全系統市場商機

## 工研院與Telcordia 簽署合作意向書

工研院院長李鍾熙（圖左）與  
Telcordia CEO Mark Greenquist  
簽訂合作意向書，期望結合  
雙方所長，共同開發智慧化  
安全整合系統。

蔡鴻謀 攝

為提升國內智慧化安全產業的國際競爭力，工研院與美國知名電信大廠Telcordia公司簽署合作意向書，率先投入智慧化安全系統的研發。未來工研院與Telcordia將以電信與智慧化安全系統兩方面進行合作，希望借重Telcordia公司在通訊、資訊及系統整合的豐富經驗與技術能量，帶領國內安全監控設備產業從「組件生產製造者」，成為「智慧型前端設備／次系統」提供者，於全球市場中創造新產品與新機會。

在全球金融風暴的漩渦中，產業結構重新洗牌，目前備受全球矚目且逆勢成長的智慧化安全產業，可望成為下一個明星產業。工研院院長李鍾熙表示，從911事件後全球恐怖攻擊事件仍頻，「安全」的重要性已不言而喻。即使在全全球景氣低迷下，安全防護仍然是國家與個人最基本的需求。

以美國為例，其國土安全市場由2002年的593億美元，快速成長到2005年的1,933億美元。其中以監測及入口控制（Surveillance & Access Control）

每年674億美元，以及生物反恐每年650億美元為市場最大宗。另外，在資訊與網路安全方面，也有十分快速的成長，預計到了2015年時，全球不含國防的安全支出，將高達5,180億美元。

李鍾熙指出，台灣一直以來即為全球監控設備生產之重鎮，但多以代工生產為主，附加價值較低。而安全產業中結合軟體和硬體的「系統整合」為產值，以及附加價值最高的領域，因為安全系統整合技術門檻高，相形之下，台灣以設備元件製造為主之中小企業，切入系統整合領域不易。長久以來，我國絕大多數廠商，即因缺乏系統整合技術與國際行銷通路，無法獲取利潤較高之系統整合商機。

有鑑於此，工研院此次與美國Telcordia公司合作，目的就是要結合Telcordia在系統整合上豐富經驗與技術能量，加上我國產業既有IC/ICT產業的產品設計製造優勢，共同開發智慧型安全系統。未來還可藉由Telcordia公司的品牌形象與國際通路，開拓國際市場，以Telcordia的市場管道，協助國內業者進軍國際高階安全系統市場，開創安全產業新藍海。

Telcordia執行長Mark Greenquist強調，安全監控主要分成兩個領域，一為影像分析，二為資訊處理技術。透過合作可以結合工研

院與Telcordia雙方所長，共同開發安全整合系統的原型，透過市場分析，進而產品化，更進一步推廣至歐美市場。Telcordia希望雙方未來投注在創新研發上的熱情，能為全球安全產業開啟新的樂章。

而為領先開發具國際競爭力的智慧型安全系統產品，工研院將引進Telcordia的Operation Support Systems (OSS) 與Scalable, Reliable, Secured系統軟體技術，共同研發世界級前瞻安全系統發展平台，雙方並可共享合作開發之技術成果。

工研院辨識與安全科技中心主任唐震寰指出，前項平台將可整合辨識與安全中心所研發的智慧型前端設備 (Smart End Point)，進一步研發具有即時、主動與情境感知能力的「前端智慧化安全監控系統」。

此智慧型前端設備是一項能獨立判斷即時性緊急事件，並立即作出處置的智慧型裝置。它最大的優點在於，能以智慧型功能事先處理攝影機影像，免除傳遞大量不具保全價值影像資訊至後端系統的問題，可以幫助監控人員進行即時處理，有效減少過去監看人力、時間與儲存傳輸資訊所需的網路頻寬等大量成本，對於智慧安全系統產業將有極大助益。 ■



工研院引進Telcordia的OSS系統，未來可幫助監控人員進行即時處理，有效減少人力、時間與儲存傳輸資訊所需的網路頻寬等大量成本。

蔡鴻謀 攝